

Akademia menedżera

- Kierunek - studia podyplomowe

Niestacjonarne 2 semestry Certyfikat **OD PAŹDZIERNIKA**

Opis kierunku

Studia niestacjonarne w salach wykładowych.

W trakcie zjazdów spotkasz się z wykładowcą oraz pozostałymi uczestnikami osobiście. W przypadku decyzji Ministerstwa Edukacji i Nauki o braku możliwości prowadzenia zajęć stacjonarnych, zajęcia dydaktyczne będą prowadzone zdalnie.

To unikatowe w skali kraju studia podyplomowe dla doświadczonych menedżerów oraz adeptów sztuki skutecznego zarządzania ludźmi. Wyróżnia je, m.in. koncentracja na kluczowych dla menedżera umiejętnościach miękkich (np. rekrutacja, motywowanie, coaching), rozwój inteligencji emocjonalnej oraz interpersonalnej. W trakcie studiów otrzymasz także kompleksowy raport kompetencji menedżerskich Master Person Analysis oraz indywidualny personal branding (warsztat pozycjonowania swoich kompetencji na rynku pracy).

Co zyskujesz?

- Uzyskasz kompleksową informację zwrotną o Twoich zasobach i rezerwach (mocnych i słabszych stronach).
- Zdobędziesz najważniejsze dla menedżera kompetencje miękkie (m.in. motywowania, coachingu, inspirowania, wywierania wpływu, rekrutacji talentów z rynku pracy).
- Nauczysz się samodzielnie prowadzić zespół pracowników – rozwiązywać konflikty, motywować, rozwijać kompetencje, budować kulturę organizacyjną firmy.
- Będziesz sprawnie posługiwał się kluczowymi dla menedżera rolami: inspiratora, coacha, mentora oraz przewodnika.
- Zwiększysz Twoją samoocenę i atrakcyjność na rynku pracy (co może zaowocować zdobyciem wymarzonej posady lub przyspieszyć awans wewnątrz organizacji).

Dla kogo?

- Menedżerów niższego, średniego i wyższego szczebla, którzy chcą podnieść swoją skuteczność komunikacji i zarządzania w modelu coachingowym.
- Doświadczonych menedżerów o twardych kompetencjach zarządczych, którzy chcą je uzupełnić miękkimi umiejętnościami motywowania, wchodzenia w rolę coacha, mentora czy trenera.
- Osób, które chcą awansować w organizacji lub zdobyć pracę jako menedżer i potrzebują treningu kluczowych kompetencji miękkich, które przyczyniają się do efektywności menedżerskiej.

Dodatkowo w cenie studiów otrzymasz:

- Certyfikat Practitioner Business Coach – wartość rynkowa 2567 PLN za uczestnictwo jednej osoby w certyfikującym szkoleniu.
- Indywidualną diagnozę kompetencji menedżerskich Master Person Analysis w formie raportu oraz informacji zwrotnej – wartość rynkowa 1206,63 PLN za raport i feedback dla jednej osoby.

MPA jest systemem opartym na kwestionariuszu osobowości zawodowej, stworzonym przez firmę Master Management International z siedzibą w Danii. Test ten już od 30 lat jest z powodzeniem wykorzystywany na rynkach Europy. Master Person Analysis należy do kategorii testów psychologicznych zaprojektowanych pod kątem potrzeb działów personalnych. W Polsce z Master Person Analysis korzystają m.in.: Empik, FM Logistics, Valeant (ICN Polfa Rzeszów), KRKA, Pandora, Pramerica, Ramirent, Sonion.

Studia, których szukasz

Nie wiesz jaki kierunek studiów podyplomowych wybrać?

Wypełnij formularz i pobierz informator, zobacz całą ofertę studiów podyplomowych w WSB Warszawa.

POBIERZ KATALOG

"

To unikatowe w skali kraju studia podyplomowe dla doświadczonych menedżerów oraz adeptów sztuki skutecznego zarządzania ludźmi. Wyróżnia je, m.in. koncentracja na kluczowych dla menedżera umiejętnościach miękkich (np. rekrutacja, motywowanie, coaching), rozwój inteligencji emocjonalnej oraz interpersonalnej. W trakcie studiów otrzymasz także kompleksowy raport kompetencji menedżerskich Master Person Analysis oraz indywidualny personal branding (warsztat pozycjonowania swoich kompetencji na rynku pracy).

"

Tomasz Gordon

opiekun kierunku

Program studiów

Program studiów podyplomowych na kierunku **akademia menedżera:**

Liczba miesięcy nauki:

9Liczba godzin: **160**Liczba zjazdów: **10**Liczba semestrów: **2**

AKADEMIA MENEDŻERA (160 godz.)

Postawa proaktywna lidera i zespołu 😊(16 godz.)

Diagnoza kompetencji w oparciu o wielopoziomowy test Master Person Analysis 😊(4 godz.)

Sztuka występów publicznych 😊(12 godz.)

Typy psychologiczne – kto jest kim w zespole (8 godz.)

Nagradzanie i karanie pracowników 😊(8 godz.)

Rekrutacja oparta na kluczowych kompetencjach 😊(16 godz.)

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między warszawa a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

Warsztatowe metody rozwoju kompetencji zespołu – menedżer w roli mentora i trenera☺(16 godz.)

Błyskawiczne motywowanie pracowników☺(8 godz.)

Coachingowy model zarządzania – menedżer jako coach☺(8 godz.)

Negocjacje menedżerskie☺(16 godz.)

Zarządzanie stresem i emocjami☺(8 godz.)

Przeciwdziałanie wypaleniu zawodowemu menedżera oraz członków zespołu☺(8 godz.)

PR marki osobistej menedżera☺(16 godz.)

Seminarium dyplomowe☺(16 godz.)

Forma zaliczenia



Praca zaliczeniowa

Wykładowcy

Tomasz Gordon

Certyfikowany trener biznesu, ekspert Master Person Analysis, executive coach, wykładowca akademicki. Koordynator innowacyjnych studiów podyplomowych „Akademia Menedżera” w Wyższej Szkole Bankowej w Bydgoszczy i w Toruniu oraz w Krakowskiej Akademii im. Andrzeja Frycza Modrzewskiego. Od ponad 17 lat wspiera menedżerów oraz działą sprzedaży w rozwoju ich kompetencji. Prowadził szkolenia m.in. dla Samsung Electronics Polska, Huawei Polska, PZU oraz Banku Zachodniego WBK. Jego wypowiedzi eksperckie zacytowano lub artykuły opublikowano w magazynach: „Sukces”, „Szef Sprzedaży” i „As Sprzedaży”. Wystąpił m.in. na kongresach: „Forum Szefów Sprzedaży”, „Mistrzostwo w sprzedaży” oraz współprowadził szkolenia certyfikujące dla profesjonalnych mówców i trenerów biznesu w Brian Tracy Polska.

Joanna Konczanin

Psycholog, trener biznesu, Coach-Supervisor certyfikowany na standardach European Mentoring & Coaching Council. Specjalizuje się w szkoleniach z zakresu efektywności osobistej, komunikacji perswazyjnej i wywierania



wpływu. Realizowała szkolenia m.in. dla Pricewaterhouse Coopers, KGHM, Poczty Polskiej, Narodowego Banku Polskiego, Banku Zachodniego WBK, Rafinerii Gdańskiej, Krajowej Izby Gospodarczej, Łoży Dolnośląskiej Business Center Club. Prowadziła także zajęcia i gościnne wykłady dla studentów warszawskiej Szkoły Głównej Handlowej, wrocławskiej Szkoły Wyższej Psychologii Społecznej, toruńskiej i bydgoskiej Wyższej Szkoły Bankowej, Wyższej Szkoły Handlowej we Wrocławiu, wrocławskiego Uniwersytetu Ekonomicznego.

Małgorzata Nowak

Trener biznesu, coach oraz konsultant biznesowy. Specjalizuje się m.in. w rozwoju kompetencji menedżerskich (motywowanie, przywództwo, coaching, budowanie zespołu, komunikacja, zarządzanie konfliktem). Od września 2000 roku ściśle współpracuje z Grupą Szkoleniową Kontrakt OSH, gdzie jest koordynatorem Akademii Trenera Biznesu. Współpracowała z firmami: Agora, Avon, Bank Zachodni WBK, BGŻ, Budimex, Carlsberg, Kompania Piwowarska, Liberty Direct, Nordea, Pfizer, Phytopharm, Polbank, PZU, Red Bull, Samsung, TNT, TP S.A., Unilever, Wawel.

Paweł Kowalewski

Rozwijał sprzedaż w spółkach Skarbu Państwa (KUKE S.A.- gdzie jako Pełnomocnik Zarządu, odpowiedzialny był za strategię, rozwój produktów), jak i w dużych spółkach giełdowych (takich jak Magellan S.A., gdzie był Dyrektorem Handlowym wszystkich kanałów dystrybucji). Przez 5 lat związany był z największą i najstarszą na świecie firmą konsultingu negocjacyjnego - Scotwork, zajmując stanowisko Dyrektora Kształcenia Negocjacyjnego, Trenera Negocjacji i audytora procesów komunikacji negocjacyjnej. Obecnie prowadzi konsulting biznesowy w ramach spółki Thinkking oraz jako trener profesjonalnych negocjacji w ramach BRING Polska. Współpracuje w tym zakresie z takimi firmami jak: Microsoft, Danone, Lotte Wedel, Raben Transport, TVN, Nestle, AstraZeneca, PwC, Nivea, Tchibo, FritoLay/Pepsico, BSH, GSK, Philip Morris, Aryzta, Velvet Care, Renault, Huawei, Bonduelle, Żywiec, IKEA, oraz z wieloma innymi.

Patryk Piłat

Od blisko 10 lat zajmuje się wspieraniem firm w realizacji ich celów biznesowych, głównie jako interim manager. Specjalizuje się w obszarach: budowania przewag konkurencyjnych, inwentyce, badaniach marketingowych oraz efektywności rozwoju mikro i małych firm. Uczestniczył we wdrożeniach biznesowych zmian w ponad 60 przedsiębiorstwach z Polski i Europy. Od 2013 roku certyfikowany trener biznesu Akademii SET.

Special promotion for candidates.

Nie czekaj, załóż Konto Kandydata i zapisz się na studia bez wychodzenia z domu.

Zapisując się do **31 lipca**, zyskujesz **700 zł**:



- **300 zł** zniżki w czesnym odliczane na pierwszym roku studiów
- **400 zł** dzięki zwolnieniu z opłaty wpisowej.

do 31 lipca

studia

700 zł zł

taniej

Ceny dla kandydatów

Studia to inwestycja, która się zwraca

W Wyższej Szkole Bankowej szanujemy Twój czas i pieniądze, dlatego o finansach mówimy otwarcie. Nie mnożymy dodatkowych opłat, nie przemycamy małym druczkiem ukrytych kosztów. U nas wiesz dokładnie, za co płacisz.

Studia podyplomowe to inwestycja, która zwraca się już w ich trakcie, w postaci nowych umiejętności i kontaktów, które owocują w biznesie. Wybierz studia podyplomowe w WSB i przekonaj się na własnym przykładzie, jak inwestować w siebie, aby czerpać z tego korzyści teraz i w przyszłości.

Zapisz się już teraz. Na zapłatę pierwszej raty masz czas aż do 15 października.

Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stałe

	Rok nauki	Czesne
1 rata	1 rok	4950 zł 5250 zł

	Rok nauki	Czesne
2 raty	1 rok	2475 zł 2625 zł

	Rok nauki	Czesne
10 rat	1 rok	495 zł 525 zł

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między warszawa a studentem zawierana jest w formie pisemnej.



	Rok nauki	Czesne
12 rat	1 rok	425 zł 450 zł

Ceny dla absolwentów WSB

Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stałe

	Rok nauki	Czesne
1 rata	1 rok	4750 zł 5250 zł

	Rok nauki	Czesne
2 raty	1 rok	2375 zł 2625 zł

	Rok nauki	Czesne
10 rat	1 rok	475 zł 525 zł

	Rok nauki	Czesne
12 rat	1 rok	408 zł 450 zł