

Marketing i sprzedaż - studia online

- Kierunek - studia I stopnia

Online **OD PAŹDZIERNIKA** Studia licencjackie

Co zyskujesz studiując marketing i sprzedaż online na Uniwersytecie WSB Merito?

Studia online wykorzystują metody i techniki kształcenia na odległość. Oznacza to, że studia realizowane są w formie online asynchronicznej, a dodatkowo planowane są zjazdy (fakultatywne), w ramach których można spotkać się z Wykładowcami. Materiały zamieszczone na platformie Moodle umożliwiają samodzielną naukę w dowolnym czasie.

Studia online to elastyczne i wygodne rozwiązanie, które pozwoli Ci się rozwinąć i zachować work-life balance.

Nową wiedzę i umiejętności zdobywasz:

samodzielnie i w dowolnym czasie, dzięki materiałom zamieszczanym na platformie Moodle.
na zajęciach realizowanych stacjonarnie na uczelni.

STUDIA ONLINE - SZCZEGÓŁOWE INFORMACJE

To TY decydujesz kiedy się uczysz - przez cały okres trwania studiów możesz mieć stały kontakt z wykładowcami WSB Merito poprzez naszą platformę. Dodatkowo możesz spotkać się osobiście ze swoimi wykładowcami podczas zjazdów konsultacyjnych w siedzibie Uniwersytetu WSB Merito.

Wybierając marketing i sprzedaż - studia online:

Będiesz studiować na podstawie programu kształcenia, który został przygotowany z ekspertami na co dzień zajmującymi się obsługą przedsiębiorstw w zakresie nowoczesnego marketingu, innowacyjnych strategii biznesowych i komunikacji z rynkiem opartej na nowych technologiach.

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między szczytem a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

Studia w trybie online wpisują się w podejście work-life integration, które sprzyja regeneracji sił w napiętym grafiku tygodnia i są najbardziej elastyczną czasowo formą studiów spośród bogatej oferty studiów Uniwersytetu WSB Merito.

Studia online, to metoda uczenia się przez Internet. Możesz uczyć się bez wychodzenia z domu. W trakcie nauki wykorzystujesz specjalnie przygotowane materiały dostępne w Internecie i na platformie Moodle. Sam decydujesz kiedy się uczysz i wypełniasz testy sprawdzające. Natomiast zaliczenia i egzaminy odbywają się na uczelni w określonym terminie.

Na zajęciach nauczysz się obsługi nowoczesnych narzędzi marketingowych – programów monitorujących działania w Internecie, systemów zarządzania sprzedażą i relacjami z klientami, menedżerów reklam, programów do tworzenia grafik, biur prasowych online i wielu innych.

Wraz ze swoją grupą ćwiczeniową weźmiesz udział w licznych grach strategicznych, symulacjach sytuacji rynkowych. W ramach warsztatów będziesz planował wprowadzenie nowych produktów na rynek i tworzył kreatywne kampanie reklamowe.



zajęcia



praktyki zawodowe

przygotowywane przez
doświadczonych
praktyków

Czego nauczysz się w trakcie studiów?

Nauczysz się technik sprzedaży bezpośredniej i internetowej.

Dowiesz się, jak wykorzystywać profesjonalne narzędzia komunikacji marketingowej, w swojej pracy.

Wraz z grupą ćwiczeniową weźmiesz udział w licznych symulacjach rynkowych, sprzedażowych,

reklamowych.

Nauczysz się korzystać ze specjalistycznych narzędzi marketingowych.

Zobacz specjalności na tym kierunku

E-marketing

Online

od 398 zł ~~465 zł~~

**Najniższa cena
z ostatnich 30
dni: 465 zł**

Zarządzanie sprzedażą

Online

od 398 zł ~~465 zł~~

**Najniższa cena
z ostatnich 30
dni: 465 zł**

Program studiów

Przedmioty kształcenia ogólnego:

Metodyka pracy projektowej

BHP

Podstawy zarządzania

Podstawy marketingu

Ekonomia

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między szczytem a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

Podstawy prawa

Etyka w biznesie

Technologia informacyjna

Metodyka pracy projektowej

Komunikacja w biznesie

Podstawy psychologii

Zarządzanie marką

Zachowania konsumentów

Techniki sprzedaży

Zarządzanie projektami

Metodyka pracy projektowej

Język obcy

OWI

Badania marketingowe

Psychologia w MiS

Nowoczesne technologie w MiS

Metodyka pracy projektowej

Język obcy

Komunikacja marketingowa

Negocjacje w biznesie

WdPD

WRP

Content marketing

Wykładowcy

mgr Izabela Wilczewska

Wykładowca Uniwersytetu WSB Merito Szczecin, pełniąca również funkcję menedżera kierunku Marketing i sprzedaż. Specjalista z długoletnim doświadczeniem z zakresu public relations, marketingu, reklamy i psychologii. W życiu zawodowym i na zajęciach wykorzystuje wiedzę zdobytą podczas studiów z public relations, psychologii społecznej i coachingu. Pomysłodawca, koordynator i realizator kampanii reklamowych i marketingowych, działań PR, eventów, konferencji, szkoleń z prezentacji, negocjacji i sprzedaży.

dr Andrzej Kokiel

Jest doktorem nauk humanistycznych. W pracy naukowej specjalizuje się w problematyce wartości mieszczących się w strukturze osobowości człowieka. Prowadzi zajęcia z Psychologii i Pedagogiki na Uniwersytecie WSB Merito Szczecin. Jest opiekunem merytorycznym Koła Naukowego Psychoterapii. Ukończył czteroletnią szkołę psychoterapii w Krakowskim Centrum Psychodynamicznym posiadającym akredytację Polskiego Towarzystwa Psychologicznego. Pracuje w nurcie psychodynamicznym opartym na psychoanalizie Zygmunta Freuda. Doświadczenie terapeutyczne potwierdza wieloletnia praktyka oraz staż kliniczny zrealizowany w V Oddziale Ogólnopsychiatrycznym z Pododdziałem Leczenia Zaburzeń Afektywnych szpitala „Zdroje”. Zajmuje się w szczególności diagnozą, interwencją kryzysową i psychoterapią ukierunkowaną na młodzież i osoby dorosłe. Realizowana praktyka podlega systematycznej superwizji zgodnie z zasadami obowiązującymi w pracy terapeutycznej.

prof. dr hab. Jan Nikołajew

Wykładowca na Uniwersytecie WSB Merito Szczecin na kierunku pedagogika. Autor wielu artykułów, czasopism, monografii, publikacji naukowych. Wykładał na Uniwersytecie Szczecińskim na kierunku: Socjologia. Rektor Wyższej Szkoły Humanistycznej Towarzystwa Wiedzy Powszechnej w Szczecinie, w latach 2000-2006. Ważniejsze publikacje: Badania socjologiczne nad ludźmi morza, Droga do zawodu marynarza, Społeczne problemy pracy na morzu, Zawód i

praca w rybołówstwie dalekomorskim. Prof. dr hab. Absolwent Uniwersytetu Jagiellońskiego (seminarium Pawła Rybickiego). Doktorat (Promotor: Ryszard Dyoniziak) na podstawie własnych badań empirycznych: Społeczność dalekomorskiego statku rybackiego. Habilitacja na podstawie monografii. Zawód rybaka dalekomorskiego. Zainteresowania badawcze: socjologia gospodarcza, negocjacje i kierowanie kadrami, zastosowania technik badawczych.

Dr hab. Marek Dylewski

Profesor na Uniwersytecie WSB Merito Szczecin. Prowadzi zajęcia przede wszystkim w zakresie podstaw finansów, finansów przedsiębiorstw i finansów publicznych. Doświadczenie praktyczne związane z pracą w sektorze bankowym oraz w sektorze publicznym. Autor wielu publikacji, w tym monografii, artykułów, referatów i raportów.

dr inż. Michał Ryłski

Doktor nauk ekonomicznych Uniwersytetu Gdańskiego, specjalność: Innowacje w transporcie. Inżynier, logistyk oraz coach Noble Manhattan Coaching. Posiada ponad 20 lat doświadczenia zawodowego w kraju i za granicą, w zakresie logistyki i coachingu. Prowadzi sesje coachingowe oraz warsztaty z lepszego komunikowania się i większej motywacji do działania. Jego pasją jest towarzyszenie ludziom w rozwoju osobistym. Cechuje go łatwość nawiązywania kontaktów oraz zdolność rozumienia różnych punktów widzenia. W wolnym czasie lubi trenować koszykówkę i jeździć na skuterze.

dr Grażyna Gołębiowska

Doktor nauk ekonomicznych. Współpracuje z Uniwersytetem WSB Merito Szczecin i prowadzi zajęcia z zarządzania, zarządzania zasobami ludzkimi, nauki o organizacji i zachowań organizacyjnych. Jest wieloletnim wykładowcą i promotorem prac dyplomowych (licencjackich i magisterskich). Doświadczenie zdobywała, pracując jako wykładowca w wielu uczelniach niepublicznych oraz publicznych w Szczecinie, m.in. na Politechnice Szczecińskiej oraz Uniwersytecie Szczecińskim, a także w instytucjach kształcenia podyplomowego. Doświadczenie praktyczne uzyskała na stażu przemysłowym w Szczecińskiej Stoczni Remontowej „Gryfia”.

współautor podręczników akademickich takich jak: „Przedsiębiorstwo turystyczne w gospodarce wolnorynkowej” (UEP Poznań), „Kompendium wiedzy o turystyce” (PWN Warszawa) czy „Turystyka w badaniach ekonomicznych” (PWN Warszawa). Uczestnik licznych programów międzynarodowych oraz członek Komitetów Naukowych wielu konferencji. Autor publikacji w czasopiśmie branżowych, recenzent i redaktor licznych wydań naukowych. Twórca cyklicznej konferencji „Gremium Ekspertów Turystyki”.

Partnerzy kierunku



Business Club Szczecin

Beliani



**TECHNOPARK
POMERANIA**

Ceny dla kandydatów

Czesne równe

Wybierając ten system płatności, cena katalogowa przez cały okres studiów będzie taka sama. Jeśli zapisujesz się wcześniej i korzystasz z promocji, to przysługującą Ci zniżkę rozliczamy w I roku studiów, więc czesne będzie wtedy niższe, niż na roku II i III.

Czesne stopniowane

Płacisz niższe raty na pierwszym roku. W ciągu następnych lat opłata stopniowo wzrasta. 😊 Jeśli zapisujesz się wcześniej i korzystasz z promocji, to przysługującą Ci zniżkę rozliczamy w I roku studiów.

Elastyczny system opłat

Sam decydujesz, w ilu ratach będziesz opłacać czesne (1, 2, 10 czy w 12). Pozwoli Ci to efektywniej zarządzać swoim budżetem. Zwróć uwagę jednak, że na III roku studiów licencjackich oraz IV roku studiów inżynierskich płatność możliwa jest do rozłożenia na maksymalnie 10 rat.

Stypendia i dodatkowe zniżki

Pamiętaj także, że w WSB Merito możesz ubiegać się zarówno o takie same stypendia, jakie otrzymują studenci uczelni publicznych, jak również unikalne dla studentów WSB Merito, które fundujemy ze środków własnych uczelni. To sposób na realne obniżenie czesnego.

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między szczytem a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

Sprawdź, z jakich stypendiów i dodatkowych zniżek możesz skorzystać.

Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stałe

1 rata	Rok nauki	Czesne
	1 rok	5450 zł 6250 zł
	2 rok	6250 zł
	3 rok	6250 zł

2 raty	Rok nauki	Czesne
	1 rok	2820 zł 3220 zł
	2 rok	3220 zł
	3 rok	3220 zł

10 rat	Rok nauki	Czesne
	1 rok	585 zł 665 zł
	2 rok	665 zł
	3 rok	665 zł

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między szczytina a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

	Rok nauki	Czesne
12 rat	1 rok	498 zł 565-zł
	2 rok	565 zł
	3 rok	665 zł (10 rat)

Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stopniowane

	Rok nauki	Czesne
1 rata	1 rok	4350 zł 5150-zł
	2 rok	6450 zł
	3 rok	7950 zł

	Rok nauki	Czesne
2 raty	1 rok	2250 zł 2650-zł
	2 rok	3320 zł
	3 rok	4095 zł

	Rok nauki	Czesne
--	-----------	--------

10 rat	1 rok	465 zł 545 zł
	2 rok	685 zł
	3 rok	845 zł

	Rok nauki	Czesne
12 rat	1 rok	398 zł 465 zł
	2 rok	580 zł
	3 rok	845 zł (10 rat)

Ceny dla kandydatów z zagranicy

Gwarantowane czesne stałe

Masz pewność, że przez cały okres studiów wysokość czesnego będzie taka sama. Jeśli zapisujesz się wcześniej i korzystasz z promocji w czesnym to pamiętaj, że przysługującą Ci zniżkę rozliczamy w I roku studiów, więc czesne będzie wtedy niższe, niż na roku II i III.

Opłata rekrutacyjna

Kandydatów z zagranicy, niestudiujących na zasadach dotyczących obywateli polskich, obowiązuje bezzwrotna opłata rekrutacyjna w wysokości 400 zł.

Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stałe

1 rata	Rok nauki	Czesne
	1 rok	5450 zł 6250 zł
	2 rok	6250 zł
	3 rok	6250 zł

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między szczytem a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

2 raty	Rok nauki	Czesne
	1 rok	2820 zł 3220 zł
	2 rok	3220 zł
	3 rok	3220 zł

10 rat	Rok nauki	Czesne
	1 rok	585 zł 665 zł
	2 rok	665 zł
	3 rok	665 zł

12 rat	Rok nauki	Czesne
	1 rok	498 zł 565 zł
	2 rok	565 zł
	3 rok	665 zł (10 rat)

Ceny dla absolwentów WSB i WSB Merito

Gwarantowane czesne stałe

Wybierając ten system płatności masz pewność, że przez cały okres studiów wysokość czesnego będzie taka sama. Jeśli zapisujesz się wcześniej i korzystasz z promocji w czesnym to pamiętaj, że przysługującą Ci zniżkę rozliczamy w I roku studiów, więc czesne będzie wtedy niższe, niż na roku II i III.

Gwarantowane czesne stopniowane

Płacisz bardzo niskie czesne na pierwszym roku, bez względu na to czy korzystasz z promocji czy nie. W ciągu następnych lat opłata stopniowo wzrasta. Gwarantujemy jednak, że wysokość czesnego na wszystkich latach studiów, będziesz znać od samego początku i jego wysokość Cię nie zaskoczy.

Elastyczny system opłat

Sam decydujesz, w ilu ratach będziesz opłacać czesne (1, 2, 10 czy w 12). Pozwoli Ci to efektywniej zarządzać swoim budżetem. Zwróć uwagę jednak, że na III roku studiów licencjackich oraz IV roku studiów inżynierskich płatność możliwa jest do rozłożenia na maksymalnie 10 rat.

Stypendia i dodatkowe zniżki

Pamiętaj także, że w WSB Merito możesz ubiegać się zarówno o takie same stypendia, jakie otrzymują studenci uczelni publicznych, jak również unikalne dla studentów WSB Merito, które fundujemy ze środków własnych uczelni.

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między szczytn a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

To sposób na realne obniżenie czesnego.

Sprawdź, z jakich stypendiów i dodatkowych zniżek możesz skorzystać.

Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stałe

1 rata	Rok nauki	Czesne
	1 rok	5050 zł 6250 zł
	2 rok	6250 zł
	3 rok	6250 zł

2 raty	Rok nauki	Czesne
	1 rok	2620 zł 3220 zł
	2 rok	3220 zł
	3 rok	3220 zł

Rok nauki	Czesne
-----------	--------

10 rat	1 rok	545 zł 665 zł
	2 rok	665 zł
	3 rok	665 zł

	Rok nauki	Czesne
12 rat	1 rok	465 zł 565 zł
	2 rok	565 zł
	3 rok	665 zł (10 rat)

Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stopniowane

	Rok nauki	Czesne
1 rata	1 rok	3950 zł 5150 zł
	2 rok	6450 zł
	3 rok	7950 zł

Rok nauki	Czesne
-----------	--------

2 raty	1 rok	2050 zł 2650 zł
	2 rok	3320 zł
	3 rok	4095 zł

	Rok nauki	Czesne
10 rat	1 rok	425 zł 545 zł
	2 rok	685 zł
	3 rok	845 zł

	Rok nauki	Czesne
12 rat	1 rok	365 zł 465 zł
	2 rok	580 zł
	3 rok	845 zł (10 rat)