Szkolenie: Kluczowe umiejętności negocjacyjne – szkolenie z certyfikatem Franklin University (USA)

Cel szkolenia

- Przedstawimy podstawowe zasady przygotowania się do negocjacji i prowadzenia ich z perspektywy kupującego i/lub sprzedającego.
- Dowiesz się, na czym polegają negocjacje oraz poziomy konfliktu, a także jak kontrolować swoje emocje i odczytywać je u innych osób, jak zaplanować i przeprowadzić negocjacje.
- Nauczysz się świadomie wykorzystywać wiedzę w zakresie negocjacji.
- Poszerzysz wiedzę i świadomość na temat umiejętności miękkich, niezbędnych w komunikacji.
- Zapoznasz się ze specyfiką negocjacji grupowych oraz indywidualnych oraz praktycznego wykorzystania tej wiedzy w procesie negocjacji.

Jak szkolimy?

- 8 godzin intensywnego szkolenia realizowanego online.
- Po ukończeniu szkolenia zainteresowane osoby mogą uzyskać certyfikat amerykańskiej Uczelni Franklin University.
- Nauka w oparciu o wiedzę i doświadczenie wykwalifikowanych trenerów.
- Materiał dostosowany do osób chcących podnosić swoje kwalifikacje zawodowe w obszarze negocjacji.
- Uczymy poprzez działanie, zatem szkolenie będzie miało formę warsztatową.
- Minimum wykładu, maximum ćwiczeń i studiów przypadków.
- Stawiamy nie tylko na pracę indywidualną, ale także ćwiczenia w grupach.

Dla kogo?

Dla osób, które pragną rozwijać się w obszarze negocjacji. Szkolenie zostało stworzone z myślą o absolwentach, uczestnikach, pracownikach instytucji i organizacji rządowych, osobach dorosłych szukających rozwoju zawodowego. Wszyscy, którzy w pracy zawodowej lub w kwestiach prywatnych negocjują po stronie kupujących i/lub sprzedających mogą skorzystać z tego szkolenia.

Forma

Online - szkolenie obejmuje 8 godzin zajęć online.

Program

1. Etapy procesu negocjacji wg modelu Thomasa Gordona
2. Role w zespole negocjacyjnym
3. Symulacje negocjacyjne „OPEC”
4. Omówienie symulacji - wnioski – praca indywidualna
5. "Strategia harvardzka" jako model dopasowania strategii negocjacyjnych dający optymalny wynik
6. Techniki wywierania wpływu w negocjacjach
7. Ćwiczenie negocjacyjne "Crimson Bottles"
8. Omówienie ćwiczenia – dyskusja oraz praca indywidualna
9. Stanowiska a intencje – jak dochodzić do porozumienia w sytuacjach patu negocjacyjnego
10. Technika AIKIDO
11. Podsumowanie zajęć – obserwacje i wnioski – praca indywidualna

Prowadzący: Michał Brywczyński

Od 2005 roku trener i konsultant biznesu a od 2010 również coach biznesu. Sprzedawca usług szkoleniowych i doradczych. Negocjator posiłkowy oraz mediator. Specjalizuje się w prowadzeniu szkoleń z zakresu negocjacji, mediacji, organizacji pracy zespołów sprzedażowych, mistrzowskiej obsługi klienta i umiejętności handlowych. Od 2012 – specjalizacja w zakresie technik sprzedaży relacyjnej i modelowania kompetencji eksperckich metodą Charlesa Faulknera.

Po zakończeniu szkolenia możesz uzyskać certyfikat Franklin University.

Warunki uzyskania certyfikatu (w kolejności jak poniżej):

1. Udział w zajęciach certyfikowanych,
2. Zaliczenie testu na koniec zajęć certyfikowanych (po zajęciach zostanie przesłany link do testu),
3. Dokonanie wpłaty.

Test rozwiązywany jest po zajęciach certyfikowanych. Wyniki testu zostaną przesłane drogą mailową.

Opłatę, za wystawienie certyfikatu przez amerykańską Uczelnię (310,00 zł), należy wpłacić na konto podane na stronie szkolenia (blok „Zapisy") – bez wpłaty certyfikat nie będzie mógł być wydany.

WAŻNE - dowód wpłaty należy przekazać mailowo:
szkolenia@wsb.poznan.pl

Na podstawie dowodu wpłaty wysyłane są zapotrzebowania dotyczące imiennego certyfikatu. Gotowe certyfikaty są przesyłane bezpośrednio z Columbus (**czas oczekiwania ok. 4 tygodni**). Certyfikaty zostaną wysłane pocztą.

Istnieje możliwość wystawienia faktury, w przypadku sfinansowania przez firmę (w części lub w całości) udziału w szkoleniu. Zapotrzebowanie na fakturę należy zgłosić w formularzu zgłoszenia online.

Certyfikat

Po zakończonym szkoleniu uczestnik otrzyma imienny certyfikat wystawiany przez WSB oraz (za dodatkową opłatą 310 zł) certyfikat Franklin University.

Cena

- 680 zł brutto + 310 zł certyfikat Franklin University
- 650 zł brutto + 310 zł certyfikat Franklin University - studenci WSB, absolwenci WSB

Zapisy

Zapisu dokonujemy poprzez formularz online.

Płatność

Sposób oraz termin płatności znajdują się bloku „Zapisy".